

<p>(企業名)</p> <p>株式会社アルスターコーポレーション</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>5社</p>
<p>(支援の概要)</p> <p>東南アジア向けの輸出や進出に向けたブランディングから商談交渉までのサポート実績が豊富です。</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります)</p> <p>HPは現在作成中です。</p>	
<p>(支援内容)</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 支援企業の商品やサービスの特長などをヒヤリングして独自性や差別化ポイントを整理します。製造プロセス、サービスプロセスでの特徴や商品やサービスがユーザーに提供するベネフィットを整理します。</li> <li>2. 支援企業が強みを発揮できる輸出対象国の候補リストを提案します。候補国の消費者の特長や生活スタイルを説明し、商品とベストマッチする輸出対象国を提案します。</li> <li>3. 外部環境の機会・脅威、内部環境の強み・弱み等のクロスSWOT分析などによる最適な戦略を一緒に考えます。</li> <li>4. 狙うべきターゲットの整理を行います。輸出対象国で狙うターゲット像を明確にするため、商品やサービスの特長やベネフィットに最適なターゲットを一緒に検討します。</li> <li>5. 輸出や進出のスケジューリングを行いロードマップの作成をします。いつまでに何をするか項目別にスケジューリングを行い、KPIを明確にした支援を行います。</li> <li>6. 対象国の市場調査による実態把握と輸出・進出戦略書策定の支援 調査設計の実施と市場調査を実施し、戦略策定に落とし込みます</li> <li>7. 現地の輸入規制など法令等のチェック 規制の詳細情報の収集を行い、対応策の検討と提案を行います。</li> <li>8. 現地販売代理店、販売先などの候補企業のリストアップ ネットワークを活用して有力な候補企業のリストアップ支援を行います。</li> <li>9. リストアップした候補企業との商談アポイント取得と商談同席による支援 候補企業への商談アポイント取得のためのコンタクト支援を行い商談を実現させます。商談では同席によるアドバイスを行います。</li> <li>10. 契約書作成、契約締結のアドバイスの実施 法律事務所の紹介を行い、経験上から契約書作成、締結へのアドバイスも行います。</li> <li>11. 輸出拡大のための企画提案 さらなる輸出拡大のための販売促進企画などを提案し実現への支援を行います。</li> </ol>	

(支援の特徴)

1. 海外の駐在経験（ベトナムに4年間）や出張経験（東南アジア、中国・台湾などに延べ12年間）を生かした実務経験者による支援を行います。
2. 長年のマーケティング業務（化粧品、日用雑貨メーカー）の経験によるノウハウを活用して調査からブランディング、戦略策定までの支援ができます。
3. 公的企業（ジェトロ、中小機構、茨城県中小企業振興公社）による中小企業への輸出・進出支援実績があります。（5年間で延べ60社の支援）
4. ベトナムでは強いネットワークがあります。輸入事業者、卸事業者、小売事業者、銀行、不動産事業者など約120人のベトナム人と情報交換を続けており、有力な候補企業の紹介や各分野の情報収集が可能です。
5. 支援企業が海外展開の規模をさらに推し進め、現地法人を立上げて更に本格的に拡大していきたいということになっても全く問題はありません。むしろ、最初からそのようなステージを意識した事業計画の立案と推進を推奨する場合も多いのです。弊社には、責任者として現地法人の設立から実際のオペレーションが軌道に乗るまで、駐在していた経験者が豊富です。当事者目線をもって支援企業へのサポート活動を行います。

(どのような事業者に活用してもらいたい)

1. 海外展開に興味があるが経験がないため不安に思っている事業者
2. 商品やサービスに独自性や差別性を所有しているが、国内売上が中心で近年国内市場のシュリンクを感じている事業者
3. 海外展開に向け積極的な投資ができる事業者  
海外展開に強い意欲があり、リスクに対してもチャレンジする意気込みのある事業者

(支援実績の例)

1. 公的企業（ジェトロ、中小機構、茨城県中小企業振興公社）による中小企業への輸出・進出支援実績があります。（5年間で延べ60社の支援）
2. 輸出や進出の支援実績の分野では鮮魚、食品、サプリメント、日本酒、菓子、お茶、スイーツ、化粧品、雑貨、医療機器、台所用品、輸入・卸販売、スーパーマーケット、エステサロン、印刷等です。
3. イベントによる販売促進事例  
ベトナムでは現地の日本コンセプトの高級カフェなどで富裕層顧客を対象にイベントを展開しました。フォロワー43万人に向けて同時にイベントを配信し大変話題になり、また同時の商品販売も実施し完売いたしました。
4. 現地法人の設立  
ベトナムでは実際に現地法人設立を経験しました。また中小企業の現地法人設立支援の実績もあります。外資法人の設立では規制緩和も進んでおりますので独資（100%外資）での設立が可能な分野も拡大してきています。

(問い合わせ先)

- ・事業者名 株式会社アルスターコーポレーション
- ・代表者名 小島正好
- ・電話番号 04-7138-3691 携帯：090-9002-9432

・東南アジア（特にベトナム）への進出や輸出を検討されている事業者の方。気軽にご相談ください。

(料金表・それに類似する費用等)

1. 面談や商談の実績件数に応じた料金

(1) 企業支援活動（国内）

- ① 支援面談（国内） 約2時間 単価：35,000円/件（税抜）
- ② 商談同席（国内） 約1時間 単価：18,000円/件（税抜）

(2) 企業支援活動（海外）

- ① 商談同席（海外） 約1時間 単価：18,000円//件（税抜）
- ② 市場調査等活動（海外） 売り場、価格等 単価：18,000円//件（税抜）

(3) その他一般業務

- ① 連絡（メール、電話）、面談・商談前アジェンダ等作成活動 月額18,000円（税抜）

※戦略書等資料作成を依頼される場合は事前に依頼内容を確認し別途見積もりを行います。

※交通費、宿泊費、渡航費は別途実費にて請求します。

2. 現地の調査会社や外部のサービス等を利用した場合の費用

- (1) 商談企業のリストアップ、アポイント取得などで現地のコンサルタント企業等を利用する場合はその実費を請求します。
- (2) 商談時の通訳代、資料の翻訳代などで通訳会社等を利用する場合はその実費を請求します。
- (3) 消費者インタビューや価格調査などを実施し調査会社等を利用する場合はその実費を請求します。
- (4) その他 外部のサービス等を利用する場合はその実費を請求します。