

<p>(企業名)</p> <p>アルトトレーディング合同会社</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>5 件</p>
<p>(支援の概要)</p> <p>経験豊かな当社及びヨーロッパ事務所スタッフが、皆様のヨーロッパ輸出へのチャレンジをお手伝いします！</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります)</p>	
<p>(支援内容)</p> <p>① 海外輸出支援</p> <p>輸出戦略策定、市場流通調査、海外の販売先、現地パートナー探し、ブランディング・マーケティングのサポート、輸出代行、現地販売促進活動、展示会・イベント手配サポート、出張・通訳手配</p> <p>② 海外進出支援</p> <p>海外への企業進出、会社設立、店舗経営などに関して、設立手続き、法律面・会計面などについてサポートいたします。</p> <p>③ 現地市場調査</p> <p>海外輸出や企業の海外進出などに向けた現地における市場調査や社会分析など、皆様が必要とする調査活動を行います。</p>	
<p>(支援の特徴)</p> <p>本社及び現地ドイツ事務所の経験あるスタッフが、ヨーロッパへの輸出や企業進出にご興味がある皆様のご要望にきめ細やかなサービスをご提供いたします。以下の課題・ご要望など、どんな内容でも当社までご相談ください。お客様のひとつひとつのご要望に最適なソリューションをご提言することが当社の使命です。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 欧州など海外との輸出入を始めたいが、どのように進めたらいいのか ・ 欧州に企業進出したいが、どのように進めたらいいのか ・ 海外の取引先とのコミュニケーションに不安がある ・ 輸出代行を行って欲しい ・ 販売先を見つけて欲しい ・ 現地の市場情報が欲しい ・ 展示会に出展したいが、サポートが欲しい ・ 現地で販促・宣伝広報イベントを行いたい <p>例えば、欧州へ輸出を目指されている企業様が、多額の資金を投入して、欧州の展示会に出展した、シェフを読んでイベントもした、商談もやってみた、でも、実際には輸出までいかない、思うように販売ができないというお悩みを幾つも伺っております。</p>	

弊社では、企業様のご希望や現在までの進捗状況をヒヤリングさせて頂き、お客様と一緒に皆さまの夢を実現するお手伝いをさせていただきます。出来ないから諦めるのではなく、出来ることは何かを探し、一歩ずつ進んでいきましょう！

(どの様な事業者にご利用してもらいたいか)

- ・ヨーロッパ方面に商品の輸出を検討しておられる事業者様
- ・現地市場情報(トレンド、価格、商品情報、バイヤー情報等)を必要とされている事業者様
- ・現地において自社製品をイベントやその他の方法で宣伝・広報して欲しい事業者様
- ・ヨーロッパ向けの商品開発の企画・ブランディングを希望している事業者様
- ・とにかく海外に進出したい！挑戦してみたい！というお気持ちをお持ちの事業者様

(支援実績の例)

●当社の代表は、南米、アメリカの滞在を経て、20年以上輸出入を生業にしてきましたが、それと同時に公的機関の輸出入アドバイザーを長年勤めて参りました。個人事業主から、中小企業に至るまで、優に1500を超える方々のアドバイスをしてきております。

●日本食レストランのドイツ進出支援

日本で飲食店を展開している企業が、ドイツにて高級日本食レストランをオープンする為に必要な支援を行った。レストランオープンまでの数年間、現地市場調査の目的で、同社社長に同行し、ドイツ、フランス、イギリス、イタリア、スペインを年に2、3回のペースで訪問。ヨーロッパ主要国の有名・人気の飲食店のトレンドメニュー構成及び各国の食文化などの情報収集を行ったが、その現地市場調査の企画・提案・手配・現地同行を行った。オープン時まで、レストラン開業に必要な業務の一部を請け負い、オープン後は、マーケティングの一環として以下の活動を行ったが、以下は一例である。

- ① 現地高級ホテルや高級バーが主催するイベントに当社独自のコネクションを活用して参加し、現地の方々へ日本食を振る舞うことにより、シェフとレストランの知名度を高める宣伝活動を行った。
- ② 現地レストラン紹介専門雑誌との共催で、一般消費者向けに和食文化を広めるイベントをレストランで数回行った際、当社が司会進行を行った。
- ③ 高級ホテルのイベントに、ケータリングが出来るよう営業活動を行った。
- ④ 現地広告代理店とともに宣伝用チラシやリーフレット、名刺なども企画作成。
- ⑤ 現地の卸売業者の選定、食材の提案、メニュー開発に携わる。

●お茶メーカーの欧州進出支援

九州のお茶メーカーの日本茶輸出の取組を支援。当社ドイツ事務所責任者が、ドイツの緑茶に関する市場調査(現地小売店店舗での商品ラインナップ、価格帯、トレンド、現地消費者の日本茶に対する意識、ティーバックの包材等に関して)を行う。日本から渡独した支援企業とともに現地アテンド業務。具体的には、事前に現地のお茶の輸入業者のリストアップ及びアポイントメント取得を行い、渡航時に支援企業とともに複数の輸入業者を訪問して商談サポートも行った。また、独自のコネクションを使い、商談目的で高級ホテルや日本食レストランへ同行訪問した他、B2Bを対象にしたホテル内での業者向け販促イベント等において、支援企業をサポートし、ドイツ人に日本茶の魅力を伝える活動を支援。現在は、スイス進出の支援を行っている。

(問い合わせ先)

アルトトレーディング合同会社

Email: business@altotrading.jp

お申し込みの際は、下記の必要事項を記入の上、お気軽にご連絡ください。

必要事項：

- ・ 事業者名
- ・ 担当者氏名
- ・ メールアドレス
- ・ 電話番号
- ・ ご相談したい内容

価格表

1. 海外輸出支援

- ① 市場調査：7万円～
- ② 海外の販売先、現地パートナー探し
リストアップ：1社あたり3千円～
アポイントメント取得：1万5千円～
商談同席：1時間あたり3万円～
- ③ ブランディング・マーケティングのサポート
価格は相談内容によりますので、応相談
- ④ 輸出代行：1件8万円～
- ⑤ 現地販売促進活動
価格は相談内容によりますので、応相談
- ⑥ 展示会・イベント手配サポート
価格は相談内容によりますので、応相談
- ⑦ 出張・通訳手配
価格は相談内容によりますので、応相談
- ⑧ その他、ご支援内容によりお見積りさせていただきます。

2. 海外進出支援

海外への企業進出、会社設立、店舗経営などに関して、設立手続き、法律面・会計面などについてサポートいたします。

価格は相談内容によりますので、企業様の案件ごとにお見積りさせていただきます。