



(企業名)

BRIDGEOVER 株式会社

対応可能社数の目安

4 件

(支援の概要(キャッチコピー))

世界市場への架け橋

(支援内容)

中小企業の経営者に寄り添った支援を行うことをモットーとし、経験に裏打ちされた支援ノウハウを持つ少数精鋭のメンバーが、海外会計士や弁護士とともに海外展開の支援を行います。

## I. サービス内容

- ①海外展開事業計画策定支援／海外展開事業計画の実行支援
- ②東南アジアの市場調査／東南アジアのトレンド、売れ筋商品の情報提供
- ③商材のプレゼン資料作成、翻訳
- ④専門家による助言(化学、建設、財務、外国人材等の専門家在籍)
- ⑤ビジネス交渉レベルの通訳、翻訳手配

※初回面談で、企業様のご意向、海外展開の条件、商材の特性、事業の進捗などを確認させていただきます。初回面談結果にもとづいた、企業様へ支援方針、支援内容、概算費用を提示し、アドバイザー契約の締結後、支援を開始いたします。

## II. 主な支援メニュー

- ✓ 商談交渉先の組織、企業のリストアップ
- ✓ 商材のチラシ、プレゼン資料、動画等の販促ツール作成
- ✓ 海外進出国の現地のニーズを踏まえた既存販促資料等の修正および翻訳
- ✓ 進出国の行政機関、企業等とのオンライン会議の設定・交渉支援、営業代行
- ✓ 進出国の現地の地域課題解決に向けた製品・技術・サービスの改良
- ✓ JICA 調査、日本の官庁の実証試験を行える補助等を活用した事業計画の作成、実行支援
- ✓ インドネシア・ベトナム・タイなどの官・民の人脈を活用したマッチングなどの様々な支援
- ✓ 海外物流や金融等の現地規則に関する深い知見を持つ専門家による支援
- ✓ インドネシア、ベトナムにおける現地の著名人等インフルエンサーによる広報宣伝
- ✓ 人脈を活用した日本国内の販路開拓

※上記以外についても、気軽にご相談ください。できるだけご希望に沿うよう支援します。

▼現地の実験の支援



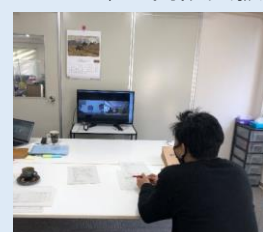
▼現地のインフルエンサーによる広報活動



▼マッチングイベントの開催



▼事業を理解している通訳者によるオンライン商談支援



## (支援の特徴)

中小企業の経営者に寄り添った支援を行うことをモットーとし、経験に裏打ちされた下記の支援ノウハウを持つ少数精鋭のメンバーが、海外会計士や弁護士とともに海外展開の支援を行います

- ①着実に成約にもっていくコンサルティングスキル
- ②日本の中小企業の高い技術力、財務基盤にあった海外展開方法の提案
- ③海外展開リスクの洗い出し、リスク管理の助言
- ④中小企業の経営者に寄り添った支援
- ⑤成約後のアフターフォロー

## 支援を行うメンバー

支援メンバーの資格、スキル	<ul style="list-style-type: none"> <li>○海外事業展開を支援するスキル、資格を保有               <ul style="list-style-type: none"> <li>・海外ビジネススクール修了(MBAホルダー)3名</li> <li>・南カリフォルニア大学 炭素研究所研修生経験者 1名</li> <li>・インドネシア語・タイ語・ベトナム語での交渉可能者 1名</li> <li>・技術士(建設部門) 1名</li> </ul> </li> <li>※その他、海外の協力企業・専門家:弁護士, 会計士と連携し支援を実施</li> </ul>
支援メンバーの経歴、職歴など	<ul style="list-style-type: none"> <li>○メンバー全員が海外事業展開支援の豊富な経験あり</li> <li>○各メンバーは専門家としての助言、海外人脈と連携した支援が可能               <ul style="list-style-type: none"> <li>・大手製造会社, 大手商社, 化学商社での従事経験</li> <li>・一財)海外産業人材育成協会(AOTS)(経産省所管)、独)国際交流基金(JF)(外務省所管)インドネシア駐在計8年</li> <li>・大手建設コンサル会社での海外インフラ整備プロジェクトの従事経験</li> <li>・大手電機メーカーでアジア・オセアニア地域のグループ会社60社以上の財務管理経験</li> </ul> </li> </ul>
支援メンバーの実績など	<ul style="list-style-type: none"> <li>○JICA 案件化調査, 文部科学省および経産省近畿経済産業局の調査委託事業や、広島県の海外事業展開の補助制度等の活用した中小企業の海外展開の支援など、海外事業展開の実績が多数ある。また、補助事業や委託事業でない、通常ビジネスでの海外展開の支援も行っています。</li> </ul>

## サービス料金表

No.	項目	概算費用	備考
1	海外事業展開支援業務(短期)	20万円/月~ (最低3ヵ月)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・事業計画作成, 実行支援, 進出希望国の交渉先リストアップ, 個別交渉, 契約締結支援の成約に至るすべての過程を支援</li> <li>・弁護士, 会計士等の支援が必要な場合は, 事前に検討内容, 概算費用を提示。</li> <li>※旅費, 交通費は別となります</li> </ul>
2	海外事業展開支援業務(年間)	80万円/年~	
3	官・民の人脈を活用したマッチングなどの様々な支援	都度見積	インドネシア・ベトナム・タイなどの官・民の顔が見える人脈と連携した支援
4	ビジネスレベルの翻訳・通訳	都度見積	インドネシア, ベトナム, タイ
5	現地の芸能人(インフルエンサー)による広報宣伝	都度見積	インドネシア, ベトナム
6	人脈を活用した日本国内の販路開拓	都度見積	インドネシア, ベトナム, タイなど

(どのような事業者にご利用してもらいたいか)

自社の技術、製品で、東南アジアの環境問題解決、SDGs 達成へ貢献したい企業さま。  
我々が得意とする商材は、環境・エネルギーに関する商材や技術や除菌剤、脱臭剤、雑貨、食品(生鮮物以外)です。

※その他の商材も、パートナーと連携し対応できますので気軽にご相談ください

## 海外事業展開支援例

### 除菌剤を開発し、製造・販売している広島県の事業者のインドネシアへの事業展開支援の例

#### 【支援内容】

- (支援1)『牡蠣殻を原料とした除菌剤』のプレゼン資料作成, インドネシア語訳版作成
- (支援2)現地協力団体(インドネシア環境汚染管理者協会)との連携による商品販売先候補のリストアップ
- (支援3)販売先候補との個別交渉
- (支援4)除菌剤の現地製造のための原料(牡蠣殻粉末)サンプルの輸出・販売の支援
- (支援5)室内実験を通じた現地製造に用いる水の選定, 製造方法の指導
- (支援6)技術供与契約締結の支援, 現地製造ライン構築の指導

#### 【成果】

- ・インドネシアでの除菌剤の製造, 商品化を実現。現地ではモスク, レストラン等向けに販売。
  - ・地域課題となっている広島県の廃棄牡蠣殻の再利用の仕組みを構築(SDGs達成に貢献)
- ▼室内実験による除菌剤に用いる水の選定      ▼弊社の支援で商品化に成功した除菌剤



### インドネシア、ベトナムにおける現地の著名人等インフルエンサーによる広報活動支援例

▼実績例1:元ミスインターナショナル  
ベトナムの日系しゃぶしゃぶ店の宣伝



▼実績例2:元インドネシアJKT48  
メンバーによる京都の  
ハラールカレー店の宣伝



(問い合わせ先) <http://bridgeover.jp/contact/>

ホームページの「お問い合わせ」より、「ビジネスコンサルティング」を選択し、下記情報をご連絡ください。

- ・事業者名/氏名/e-mail アドレス
- ・問合せ内容に、①商材(製品, サービス)情報, ②進出希望国・日本国内の展開希望先, ③現在の進捗状況, 現状の課題, ④相談内容, ご希望の支援内容について, 可能な範囲でご記入ください。