

<p>(企業名)</p> <p>一般社団法人 Glocal Solutions Japan</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>相談：30～40 件程度</p> <p>実施：15～20 件程度</p>
<p>(支援の概要)</p> <p>市場調査から事業化まで、ワンストップかつリモートで 80 カ国に展開。</p> <p>新しいカタチの海外進出支援サービス「GSJ グローバルサポート」</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります)</p> <p>https://www.youtube.com/watch?v=wLqUHQGWLbA</p>	
<p>(支援内容)</p> <p>海外事業の構想・計画から、市場調査、商談、現地展開まで、海外事業の実現に必要な各種取り組みを、GSJ がワンストップかつリモートでお手伝いします。</p> <p>① 市場調査</p> <p>GSJ が持つ 80 カ国以上のネットワークを利用して、海外市場の調査データを収集しご提供します。現地に詳しい経験豊富な専門家からコンサルティングのご提供も可能です。</p> <p>② 販路開拓</p> <p>東南アジア、中東、ヨーロッパなど世界 47 カ国の実績があります。</p> <p>GSJ の 80 カ国以上のネットワークとこれまでの多くの国・分野での経験を生かし、お客様のターゲットとされる市場へピンポイントにアプローチします。</p> <p>③ ビジネスマッチング</p> <p>東南アジアの企業を中心に、オンラインでのビジネスマッチングが可能です。</p> <p>現地へ渡航しなくても商談が実現し、具体的な取引へ向けたサポートを致します。</p> <p>④ 国際法務・知財</p> <p>GSJ には、弁護士、弁理士、司法書士が所属、国際法務のエキスパートが揃っており、国際法務・知財、企業法務に関連するご相談も GSJ 内で完結します。</p> <p>⑤ チームビルディング</p> <p>コーチングのエキスパートによるコーポレートコーチング、持続的な海外ビジネスに欠かせない組織づくり (海外事業部門など) の専門家サポートも行っています。</p> <p>⑥ 商談・貿易サポート</p> <p>海外ビジネスで大きな壁となる商談をプロフェッショナルがサポートし、ビジネスを成功に導きます。取引が具体化した際の貿易においてもその計画から実務までプロフェッショナルがサポート致します。</p> <p>⑦ 通訳・翻訳</p> <p>実務や交渉をしていく上で重要な「言葉の壁」は通訳・通訳のプロフェッショナルが解決します。専門家チームサポートの下、幅広い分野の専門的通訳・翻訳をご提供致します。</p>	

(支援の特徴)

- (1) GSJ 専門家チームによる、ワンストップの海外進出支援
海外進出先や支援を必要とする課題に対して最適な GSJ 専門家チームを編成して支援をします。
例) 市場調査+現地のパートナー探し+商談支援 (まずは市場調査や現地の法規制調査からでも可)
- (2) 世界 80 カ国のネットワークで海外販路開拓をサポート
進出したい国や地域の取引先候補をリストアップし交渉・商談を支援します。
ご紹介する企業は全て信頼できる現地のパートナーを経由し、人のつながりがあるからこそそのスムーズな商談・交渉ができます。私たちはビジネス構築をサポートします。
- (3) 海外に渡航せずに海外ビジネスを実現できる、完全リモートでの支援体制
海外各国で信頼できる現地の専門家やパートナー企業との連携体制をフルに活用し、日本から現地に渡航せずに、市場調査や商談、販路開拓等を完全リモートで実施・支援します。

(どのような事業者に活用してもらいたいか)

以下のようなご希望やお悩みを持つ事業者

- ・ 自社の製品やサービスで新しい海外市場創出の可能性を探りたい
- ・ 海外販路拡大の具体的な進め方が分からない
- ・ 商談までは進むものの、その後の取引につながらない
- ・ 海外進出したいが、社内に人材がいな／ノウハウがない
- ・ 現地に渡航できず海外事業が進まなくて困っている など

(支援実績の例)

①株式会社西原鉄工所 (高知県土佐市)

「タイへの事業展開支援 および 国際協力機構 (JICA) の支援制度採択」

コンクリート製品製造業を営む株式会社西原鉄工所に対する、東南アジアへの販路拡大に向けた第一歩として、同社製品のニーズが高いと想定されたタイ国での現地市場調査およびパートナー企業開拓を、GSJ 代表理事である深野の支援により実施。それ以前は同社単独で JETRO 等の国内機関を活用していたが、前向きな結果を出すことができていなかった。

GSJ 深野は、業界動向に関する事前の調査から、現地出張の企画・手配、訪問先企業の開拓、アポイントの取得などで全面的に同社をサポートし、全ての企業と非常に内容の濃い前向きな商談ができたとの回答を同社代表から頂いた。

さらに、タイの企業や地方自治体との連携強化を目指し、国際協力機構 (JICA) の中小企業・SDGs ビジネス支援事業を活用すべく、GSJ 理事の杉田を中心に企画提案書を作成し、JICA の案件化調査に採択された。現在は JICA の支援も受けながら、同社のタイ事業の具体化に向けた各種取り組みを完全リモートの体制で継続中である。

②三井温熱株式会社 (千葉県富里市)

「ベトナムでの販路開拓 および 中南米への事業展開計画の作成」

家庭用医療機器の製造・販売および施術サロンの運営を行う三井温熱株式会社を対象に、まずベト

ナムでの販路開拓をGSJ代表理事の深野が完全リモートの体制でサポート。それ以前は、同社は韓国や台湾との取引をしてきたが、いずれも紹介や問い合わせに対する受身での対応にとどまっていた。現在はハノイを中心に同社製品を取り扱うサロンが複数生まれ、現地での営業活動をサポートするパートナー企業も確立。また、ハノイでは同社の商品を全面的に取り扱うショールームとしてのサロンも開店し、現在もベトナムでの事業展開支援を完全リモートで継続中。

さらに、中南米の某国から同社に対して、同社製品による温熱療法を自国に取り入れたいとの要望があったが、現地政府の資金不足が課題となっていた。この状況に対して、GSJ理事の杉田が中心となって、公的な海外展開支援制度による外部資金の獲得に向けた事業計画や提案書の作成をサポートしている。

③神戸商工会議所（兵庫県神戸市）

「ベトナム企業と日本企業、全24社のオンラインビジネス交流会の開催支援」

神戸商工会議所から、兵庫県内企業による海外企業との商談や海外進出を支援するイベントの開催についての要望を受けて、GSJ深野・井上・安井・大久保・中村の5名が中心となって、イベントの開催を総合的に支援。具体的には、ベトナム企業のリストアップと、参加希望の日本企業の業種や希望に合致したベトナム企業の選定、マッチング率向上に向けた事前の情報収集、イベント当日の運営、司会進行等を全面的に支援した。また、コロナ禍で対面での活動に制約がある状況下、これらの活動全てを完全リモートで実施した。

イベント終了後、同所からは「オンライン交流会は初めての取り組みでしたが、皆様に喜んでご参加いただくことができたと思っており、ひとえに今回の事業に全面的にご協力をいただいたGSJの皆様のお蔭と心より感謝しております。コロナ禍故に取り組んだ事業でしたが、結果、海外ビジネスにおけるオンラインの大きな可能性について認識を新たにすることができました。」との声を頂いた。

さらに、イベントを通してマッチングした企業間で後日実施した個別商談に関しても、GSJ深野・大久保による円滑な商談進行のサポートと、商談成立に向けた各種助言・支援を、完全リモートにて行った。

(問い合わせ先)

「GSJ グローバルサポート」WEB サイトから、下記情報を入力の上、お申込みください。

・ご相談内容 ・ 貴社名 ・ お名前 ・ メールアドレス

「GSJ グローバルサポート」 <http://global-solutions.org/gsj-globalsupport/>

PRICE | 支援メニュー・内容・料金

メニュー名	支援内容／収集情報	料金（税別）
① 無料相談	<ul style="list-style-type: none"> 相談を受けた海外事業課題に関する解決策の助言と提案 補助金等の支援制度の活用可能性の検討 	初回1時間： 無料 （2回目以降は②に移行）
② 会員向け情報提供・コンサルティング	<p>A) ブロンズ会員：専門家による各種ビジネスセミナー 他</p> <p>B) シルバー会員：A) + 専門家コンサルティング（毎月2h）、支援制度活用サポート、海外経営者情報共有 他</p> <p>C) ゴールド会員：B) + 専門家コンサルティング（毎月8h）、GSJ媒体での自社PR情報発信 他</p>	<p>ブロンズ会員：年額12,000円</p> <p>シルバー会員：月額50,000円</p> <p>ゴールド会員：月額200,000円</p>
③ 海外情報収集・市場調査	<ul style="list-style-type: none"> 政治・社会・経済・治安概況 ビジネス環境、規制、許認可、現地専門家ヒアリング 見込み顧客情報収集、市場規模推計、事業環境分析 ビジネスモデルと収支計画の策定 リスク分析と対応策の提案 など 	1カ国・1業種： 30万円～ (調査項目と作業工数により変動)
④ 販路開拓支援・ 営業に関する総合アドバイザー	<ul style="list-style-type: none"> 海外向け戦略の策定 商談先の開拓 ・ 商談先との交渉のアドバイザー 営業資料のアドバイス ・ プレゼンテーション指導 現地の専門家の紹介など 	月額30万円～ (支援内容と作業工数により変動)
⑤ ビジネスマッチング (イベントとしての企画・開催支援)	<ul style="list-style-type: none"> マッチングイベントの開催方針・概要の検討 イベントの主旨に合致する海外企業の参加手配 日本企業に対する商談資料やPR動画等の改善アドバイス イベントの手配と実施（外国語通訳を含む） など 	マッチングイベントの 企画～実施まで： 200万円 (海外企業10社の場合)
⑥ 国際法務・知財	<ul style="list-style-type: none"> 秘密保持契約、売買契約、代理店契約等の作成 海外での特許や商標登録の出願 など 	20万円～ (支援内容と作業工数により変動)
⑦ チームビルディング	<ul style="list-style-type: none"> 経営者・事業責任者・海外事業担当者向けコーチング 海外事業部の立ち上げ支援 など 	月額30万円～ (支援内容と作業工数により変動)
⑧ 商談・貿易サポート	<ul style="list-style-type: none"> 商談・交渉・取引条件検討等の支援 通関書類の作成支援、国際物流業者の手配支援 など 	月額30万円～ (支援内容と作業工数により変動)
⑨ 通訳・翻訳	<ul style="list-style-type: none"> 商談・交渉等での専属通訳 資料・データ等の翻訳 など 	応相談 (翻訳言語、専門分野、納期等で異なる)