

<p>(企業名)</p> <p>株式会社ジャパンメタル</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>3件</p>
<p>(支援の概要)</p> <p>建設インフラ技術のインド事業開発支援～現地 25 年の実務経験を活かして～</p>	
<p>(支援内容)</p> <p>インド現地子会社を活用したきめ細かなサポート</p> <p><u>弊社の最大の強み</u>は、<u>自らがプレーヤーとして、インドの製造業・建設業界において 25 年という抱負な実体験を保有していること。そして自社工場があり、自らの建設現場があること</u>です。法規制、商習慣、品質・価格ニーズ、労務環境に加え、複数の気候帯、複数の言語、複数の宗教など、インドの事業環境は複雑です。我々は“コンサルタント”としてではなく、自ら“プレーヤー”として現場に入り続けています。インド各地で過去200以上の工事、そしてその建材製造に携わる中で、時に係争案件や労務問題にも向き合い、時には出血をしながら培ってきた弊社のノウハウを是非ご活用下さい。</p> <p>ご用命頂きましたら、まずは<u>弊グループ内で、御社専属プロジェクトチームを作り、インド展開を検討されている商品・サービスを、企画立案～事業実施まで幅広く対応させていただきます。</u>マーケットリサーチや商談、展示会出展サポートはもちろんのこと、<u>特に、試作品開発や各種試験（強度等）、弊社工場敷地を活用した“自主展示会”の開催など、必要な許可を取得し、弊社工場や弊社管轄の建設現場にて実施し、効果検証をしたり、テストマーケティングを実施することも可能です。</u>現地言語対応や、現地での既存商品・サービスとの比較も可能です。将来的に、御社が現地法人を設立し、本格的にインド進出する際には、御社専属として組んだチームを、御社チームとして新設法人へスピンアウトすることも可能です。</p> <p><u>2020年、コロナ禍で海外渡航が制限される中で、インドでの製品開発を検討する製造業の日系企業様に対して、完全リモートで、サプライヤー探し、試作品開発、検査、成約まで、支援させていただきました。</u>海外渡航制限下においても、支援体制は高いものを持っていると自負しております。</p> <p>本補助金の採択経験を活かした支援サポート</p> <p><u>弊社自身が補助事業者として、平成30年度に本補助事業を採択し、申請書作成から事業実施、最終的な報告書作成や経理書類の収集・管理までの一連の流れを経験しております。</u>こうした点もサポートさせて頂くことで、補助金活用のハードルを下げ、御社の海外展開に集中できる環境を提供させていただきます。</p>	
<p>(支援の特徴)</p> <p>約 25 年間、インド各地で、日系・非日系ゼネコン向け、また官民それぞれに向け、鉄骨・金属製屋根・壁工事及び建材製造を実施してきた子会社インド現地法人の経験・ノウハウ・ネットワーク、そして現地の建設現場、弊社の人材及び工場設備を最大限に活用し、<u>コロナ禍においても完全リモートで、市場調査、法規制調査、顧客開発、試作品開発、各種試験、テスト販売、展示会実施、現地パートナー開発、人材教育など、インドの建設・製造業界への進出に必要なあらゆるサポート</u>を提供させていただきます。</p>	

(どの様な事業者にご利用してもらいたいか)

- ・建設工事および建設業に関連する商品・サービスを提供する企業様 ※例：建具、太陽光パネル関連商品など
- ・**インド建設業界の最大のウィークポイント=ビジネスチャンスは、工程遅延と漏水被害です。**インドで建物を作る日系のエンドユーザー・ゼネコンの最大の頭痛の種です。これら問題を解決する商品・サービス・ノウハウを保有される企業様には、インド建設及び建材市場でぜひ事業展開して頂きたいと強く望んでおります。
- ・その他：海外展開の候補国として、インドに関心のある企業様（建設業、製造業）
 - 【参考例①】インド市場又は東南アジア・アフリカ市場向け
→自社商品の新市場へのテストマーケティング、インド含む途上国向けの新商品開発
 - 【参考例②】日本市場（既存市場）向け
→既商品の新生産拠点としてインドを活用し、製造拠点分散、製造コストダウン、日本の工場のスペース再活用

(支援実績の例)

【1】日系建材メーカー様（支援時期：2020-2021年）

支援内容：建材のOEM生産パートナーの開拓@インド

■戦略商品のアジア展開の第一歩として、生産コスト競争力のあるインド現地サプライヤーによるOEM生産～成約までを支援。

具体的には、①現地サプライヤー開拓、②商品開発（試作から量産まで）、③生産指導、④品質・納期管理、⑤価格交渉、⑥輸入・三国間取引の手続き、⑦クレーム対応など

成果：インド現地サプライヤーとのOEM契約締結 1商品

★サプライヤー発掘～試作品開発～成約までを、日本からの出張なしで完全リモートにて実現。

【2】日系建設工事業者様（支援時期：2018-2019年）

支援内容：『リモート』建築コンサルティング・図面作成支援サービスの構築

■インドを初めとするアジア各国の日系ゼネコンに対する専門技術指導『リモート』サービスの企画から実施までを支援。

具体的には、①市場調査、②サービス開発、③顧客開発、④契約交渉、⑤オンラインコミュニケーション支援、（⑥現地サポート@インド）

成果：インド向けサービス提供 4社、韓国向けサービス提供 1社

【3】日系建築工具販売商社様（支援時期：2018年）

支援内容：建築工具の海外販路開拓サポート

①市場調査、②戦略商品選定、③顧客開発、④価格戦略策定、⑤契約書作成、⑥輸出手続代行

成果：インドへの販売 6商品

(問い合わせ先)

- ・事業者名：株式会社ジャパンメタル ・代表者名：クマール ラトネッシュ （日本語対応可）
- ・Email：contact@japanmetal.asia ・Tel：090-2517-2822
- ・ウェブサイト：日本 <https://www.japanmetal.asia> インド <https://www.japanmetals.net>

料金表・それに類似する資料

	コンサルタント内容	価格表		備考
		日本円		
初期契約 (採択前)	① 事前準備	¥300,000～	/申請	基本的に採択された場合のみ発生
	② 申請書作成サポート			
	③ 通訳・翻訳作業 (必要に応じて)			
本契約 (採択後)	④ 弊社スタッフの活用	¥40,000～	/人/日	例：出張同行
	⑤ インド現地法人スタッフの活用	¥10,000～	/人/日	例：現地調査、テストマーケティング*
	⑥ 現地での各種試験の実施	¥100,000～	/回ごと	例：曝露試験、強度試験
	⑦通訳 (英語、ヒンディ、タミル等)	¥11,000～	/1時間	
	⑧翻訳 (英語、ヒンディ、タミル等)	要相談		
	⑨現地調査	要相談		
	⑩補助金関連書類の作成サポート	要相談		例：報告書、経理書類作成
	その他	要相談		例：展示会サポートなど