

<p>(企業名) 久美子顧問</p>	<p>対応可能社数の目安 6件</p>
<p>(支援の概要) 香港・マカオへの日本の農林水産食品輸出をミッションとする企業・団体へのコンサルティング</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります) 現状なし</p>	
<p>(支援内容)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・<u>市場調査及び事前準備</u> <p>該当商品に関わる現地の市場規模、流通チャネル、価格帯、競合品等を含む現状を伝え、プランを立案するサポートを行う。その上で輸出に係る今年度及び中期的目標を明確にし、目標を達成するためのアドバイスを行う。</p> ・<u>販路開拓</u> <p>どのようなプラットフォームが適切かを共に検討し、各社・団体のニーズに合った市場への販路開拓をサポートする。</p> ・<u>マーケティングサポート</u> <p>市場に入るための新たな商品を開発する場合や既存の自社商品を新しい形で提案するためのアドバイス。小売向け及び業務用向けのマーケットインできる食べ方の提案、商品開発、SNSでの情報発信、Youtube動画作成、メニュー開発等、個々に合ったアドバイスを行う。</p> 	
<p>(支援の特徴)</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ゴールを明確にし、そのための事前準備及びフォローアップを徹底できる。 ・ターゲット市場となる香港からサポートを行うため、コロナ禍で不足しがちな生きた現地情報を随時タイムリーに提供できる。 ・定期的にオンライン上で勉強会を行うため、効率良く準備や開拓ができる。 ・自社商品を香港市場にマーケットインできる方法を考え、商品開発やメニュー開発のサポートを行うため、自社商品をさらにブラッシュアップできる。 	
<p>(どの様な事業者に活用してもらいたいか) 海外市場を積極的に開拓し、戦略的に輸出を活用する意欲のある企業・団体 自社商品のみならず、当該地域の素晴らしい食文化を海外に発展させようと試みる企業・団体</p>	

(支援実績の例)

- ・東北地域の食品輸出団体と香港の高級レストラングループをつなぎ、当グループの代表、シェフ、取引先の食品輸入商社と共に現地視察を考案し、現地生産社や食品メーカー25社との商談をサポートした。その結果、21社の商材が採用され、当飲食店にて1ヶ月半に及ぶフェアが実現した。
- ・四国の調味料メーカーと香港内にECサイト複数の直営小売店（25店舗）を持つ輸入商社とを繋ぎ、現地で受け入れられる商品群やPRポイントをアドバイスし、商談をサポートした。その結果、当社が提案したアイテムの中の6品目が採用され、当社会員向けに販売され、定期的に輸出することにつながった。

(問い合わせ先)

- ・事業者名：久美子顧問
- ・代表者名：彦坂久美子
- ・電話番号：852-9841-6366
- ・E-mail: kumiko6ring@gmail.com

久美子顧問

KUMIKO CONSULTANT

Unit B, 12/F, Hang Seng Causeway Bay Building,
28 Yee Wo Street, Causeway Bay, Hong Kong, SAR

料金表(2021 年度版)

香港・マカオ販路開拓サポート業務基本料金	120,000 円/月
○ オンライン面談(月 2 回)及びメールによる相談	
○ ブランディング・マーケティング戦略策定支援	
○ 個別アプローチ案策定支援	
○ 展示会(オンライン・オフライン)出展準備支援	
○ オンラインプラットフォーム出展支援	
アドバンス支援料金	
○ ポップアップストア企画・支援	280,000 円~/件
○ SNS 情報発信支援	120,000 円~/月
○ 商品開発支援	38,000 円~/件
○ 現地シェフによるメニュー開発(和洋中)	68,000 円~/件
オプション料金	
○ Youtube 動画作成	88,000 円~/本
○ 市場調査費	36,000 円~/案件
出張料金	
○ 日本国内出張面談旅費	実費
○ マカオ出張旅費	実費
○ 香港・マカオ市場調査支援(含広東語・英語通訳費)	18,000 円/半日

備考

- ・要望に応じて支援内容を決定します。
- ・上記にない項目に関しては別途相談に応じます。