

<p>(企業名)</p> <p>リュウシ・トレーディング株式会社</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>30</p>
<p>(支援の概要)</p> <p>中国ビジネス立ち上げから回収・送金まで 1 Stop Operation で支援</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります)</p>	
<p>(支援内容)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 中国、台湾、香港、ベトナム、マレーシアでの製品の現地販売及び現地製造の立ち上げを支援 2. 同市場における市場調査、テスト・マーケティング、モニタリング調査並びに各種分析から市場参入企画立案、販売網構築、プレス・リリース、SNS 含めたメディア戦略の支援 3. ビジネスの隘路となる「物流、通関業務」並びに「代金回収から日本側への送金まで」を 1 Stop Operation で支援。 4. 通販サイトから実店舗まで、ニーズに合わせたビジネス立ち上げ支援 5. 現地法人設立やスタッフの現地採用支援。 6. 中国ビジネス実践会(最初は勉強会、次第に実践会に衣替え)を通じた、企業間交流と協業の支援 	
<p>(支援の特徴)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 都会の百貨店や有名専門店のようなブランド力は無いが、田舎の萬屋さんのような中小企業のコンシェルジュであり 1 Stop Operation で 草の根の課題を解決するサポートを実践しています。 2. 中国ビジネスの隘路であり親身な解決が難しいとされていた「物流、通関業務」並びに「代金回収から日本側への送金まで」を 1 Stop Operation で支援しています。 3. 市場調査、テスト・マーケティングを簡便に行うために、通販サイトを開設しています。 4. ビジネスのフィジビリティ・スタディを中国各地、ベトナム、マレーシアの事業パートナーの支援を受けて実施し、現地の生の情報を的確に伝えビジネス・チャンスを逃しません。 	
<p>(どのような事業者に活用してもらいたいか)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 事業承継を断念とか、事業縮小を余儀なくされた中小企業事業主等で、中国を対象にしたB to B , B to C ビジネスモデルを、低リスクでチャレンジしたいと考えている方 2. 既存商品をベースに、中国市場にマッチした商品開発に挑戦したいと考えている方 3. 中国ビジネスで苦勞された方、ストレスだった方、途中で挫折・断念された方 	
<p>(支援実績の例)</p> <p>実績(1) 株式会社七星科学研究所製造「電子部品コネクター」のリスクとストレスの少ない中国企業との取引をアドバイス。それまでの実績を上回る良好な継続取引を実現</p> <p>実績(2) 株式会社ダイレオ「温泉・温浴施設関連事業」の中国展開のサポートと共同事業展開</p>	
<p>(問い合わせ先) 担当者名 萩原 正啓 電話番号 070-2802-3742</p> <p>e-mail info@ryushi.co.jp URL https://www.longshi-trading.com</p>	

コンサルタント基本報酬・料金表

1. 業務委託契約 基本報酬

(1) 顧問契約	月額 10 万～30 万
(2) コンサルタント契約	月額 30 万～50 万
(3) 商品開発アドバイザー契約	開発予算の 3～7%
(4) 海外展開業務委託	実績売上の 2～10%
海外展開ガイドブック・マニュアル・YouTube 作成	1 件 30 万 + 制作実費
(5) 助成金・補助金・制度融資アドバイザー契約	書類作成費用 10 万～+成果報酬
(6) 研修・指導・教育	資料代 + 半日(3H) 5 万～ 1 日(6H) 10 万～
(7) 営業ツール作成	一式 10 万～
(8) 企画書作成	1 ページ 1 万～
(9) プレス・リリース業務委託	5 万 + 成果報酬
(10)プレゼンテーション・発表会業務委託	30 万 + 成果報酬

2. 事務局業務委託 基本報酬

(1) 任意団体・勉強会・研究会 事務局業務 会員管理・会費管理、財産管理	月額 5 万～ + 運営費
(2) HP 作成・WEB 管理業務	月額 5 万～ + 運営費