

<p>(企業名)</p> <p>蘇州人旺企業管理諮詢有限公司</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>5社(不限)</p>
<p>(支援の概要)</p> <p>■支援</p> <ul style="list-style-type: none"> ・中国における経営・人事コンサルティング ・中国進出支援・撤退支援 ・中国展示会出展支援 ・各種業務アウトソーシング ・中国での人材採用・育成・各種制度設計と運用 ・中国での幅広いパートナー企業との連携およびご紹介 <p>■お問い合わせ窓口</p> <p>弊社日本支店(大阪)にお問い合わせください。内容を確認させて頂き、中国本社の日本人コンサルタントにおつなぎ致します。</p> <p>■ZOOMなどを活用したお打ち合わせ</p> <p>実現したい状態、懸念事項などだけご用意いただき、ネット上で対面してご相談を承ります。その後、実現に向けたたたき台を作成いたします。費用などについても率直にご相談いただけますと幸いです。実現可否についても、概ね初期段階で判定可能です。※ご相談は無料です。</p> <p>■利用されたいサービスについてお見積りをご契約</p> <p>弊社のご提案の中でご興味のある内容について、より詳細のお見積りを作成します。またご契約書は全て日本語です。</p> <p>■市場調査・展示会開催等</p> <p>中国に渡航しない状態でも、中国のネットサーチや実態調査、展示会の開催代行なども可能です。展示会などでも常時ネットを繋ぎ、中国の顧客との通訳によってコミュニケーションを図れます。</p> <p>■お支払い</p> <p>円決済が可能です(弊社、日本国内口座あるいは香港口座をご利用いただきます)。</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります)</p> <p>HP http://www.ren-one.com/</p>	

(支援内容)

■中国における経営・人事コンサルティング

これまでに在中日系企業約3000社に対して、人事・人材サービス（紹介や育成など）を提供し、同時に中国における日本人経営者向けの経営塾の展開、駐在員向けの研修なども提供しております。弊社創業者（日本人）は中国での日系企業経営15年（2021年現在）を有しており、製造業、サービス業共に幅広い知見を有しており、本社役員様と対等に話が出来る体制が敷かれています。

■中国進出支援・撤退支援

大小問わず、日系企業の中国進出の支援と、撤退案件を手掛けています。ご希望の中国展開戦略に沿ったプロジェクトチームを構成し、お客様と共にミッションを遂行する体制とマネジメントを実行します。プロジェクトの進捗に合わせて、メンバー（社員）の“引き抜き”が可能です（※一定の条件がございます）

■中国展示会出展支援

- ・ 専門家による助言・コンサルティング
- ・ 展示会出展に向けたマーケティング調査
市場調査／競合調査／リストアップ調査／ニーズ調査／販路調査等
- ・ 展示会業務支援：会場選定／レイアウト設計（ブースデザイン設計）／設備などの搬入と撤退
什器人員手配／アンケート集計 等
- ・ 広報支援：中国語のパンフレット・ポスター作製／プロモーション動画制作
- ・ 通訳・翻訳支援 等

■各種業務アウトソーシング

専門的技術とノウハウある人材を戦略的に配置し、皆さまが安心してコア業務に特化できる体制を構築します。新規事業の立ち上げ、事業再編時、臨時社員が必要な際にご利用いただけます。皆様のご要望に合わせて最適なソリューションを構築しご提供いたします。

<例>

- ・ 製造現場の管理（設備据え付け、保守保全など）
- ・ 人事・総務・経理業務
- ・ 新規・既存顧客営業
- ・ 通訳・翻訳

■中国進出支援・撤退支援（アウトソーシング）

大小問わず、日系企業の中国進出の支援と、撤退案件を手掛けています。ご希望の中国展開戦略に沿ったプロジェクトチームを構成し、お客様と共にミッションを遂行する体制とマネジメントを実行します。プロジェクトの進捗に合わせて、メンバー（社員）の“引き抜き”が可能です（※一定の条件がございます）

■中国での人材採用・育成・各種制度設計と運用

人材採用

中国全土からご希望の人材を探す事が可能で、中国展開のプロジェクトに参画させます。

自社で20万人以上の人材データを持ち、独自のヘッドハンティング機能（米国におけるヘッドハンティング最大手出身者が在籍）もあります。

派遣業務は行っておりません。雇用は全て弊社が直接雇用しますので、労務リスクなどは弊社が負います。直接雇用も可能です。

育成

不確実な未来に向けて立ち向かい、価値あるものを創造し企業や社会に貢献し、自らが最適な解を導き出し決断する。このような人材を「研修」を通じて育成します。企業理念、企業の求める人材育成、経営課題を理解した上で、講師陣が教鞭をふるいます。日本の業務提携先研修会社と中国向けに開発を行い、カスタマイズしてご提供しています。研修後も効果が続く工夫を凝らしています。

<研修事例>

- ・企業理念の共有
- ・永続的に発展する組織づくり
- ・問題解決力
- ・マーケティング
- ・ブランディング
- ・企業リーダー育成
- ・ソリューション営業
- ・次世代教育研修

各種制度設計と運用

- ・人事評価制度の設計・運用
- 職能設計・職能資格等級制度
- 人事考課制度
- 目標管理制度
- 昇進・昇格
- 教育制度
- 人事評価制度研修 等

■中国での幅広いパートナー企業との連携およびご紹介

これまでに培った、中国での販路開拓に必要なリソースを提供します。弁護士、国際会計士、物流、商標登録、展示会など、実績があり信頼できるパートナーをご紹介します。ご希望によっては弊社がアカウントとなり、ワンストップで対応する事も可能です（除く弁護士業務：弁護士契約だけは直接して頂きます）

(支援の特徴)

- 中国在住 16 年、15 年、13 年の日本人コンサルタントが対応（駐在員ではないので帰任の心配も不要）。中国人コンサルタントは日系企業で 20 年以上、日本在住経験 10 年以上の社員が殆どで、打ち合わせなどは全て日本語で可能。
- プロジェクト総責任者の日本人は製造業出身の経営、人事コンサルタントで、中国における日系企業経営職歴 15 年。
- 中国における人事・人材コンサルティングを主たる事業としており、中国展開をする上での「人」の部分の掌握できる強みがある。
- 中国に本社、大阪に日本支店があり、日本支店には中国で約 8 年ビジネス経験がある日本人で、日本国内の補助金などを活用した事業の申請、コーディネート、報告書作成までの実績があり、資料作成サポートが可能。

(どの様な事業者にご利用してもらいたいか)

- 異文化に対する敬意と理解を頂ける企業様
- 理念経営に賛同いただける企業様
- 共に中国事業へのビジョンを築いて頂ける企業様

(支援実績の例)

例 1. 中国における市場調査と展示会に向けての準備支援（京都樹脂精工株式会社 様）

■ ご要望

JAPAN ブランド支援等事業を活用し、中国展示会出展に向け、市場調査を行いたい。

■ 結果

中国市場開拓をするために、もっとも有効なウェブサイト（日中製造業、材料業界、研究設備）について展示会主催会社へのインタビューを行い、現地マーケットの情勢や展示会出展への理解を深めていただくことができた。

■ プロセス

京都樹脂精工株式会社様に対して、中国市場においての日系企業の展開の仕方、マーケット、展示会開催についての攻め方、ブランディングの仕方などの指導を行いつつ、中国における京都樹脂様の事業に関する市場状況の把握を中国の各種サイトや統計などから調査を実施し、現状の分析から課題を把握し、今後の展示会開催に向けての下準備を支援した。

例 2. 16 億円の削減後に 300 億円の売上（株価 3 倍に）（O 社様）

O 社：東証一部上場（装置メーカー）の中国市場開拓

■ ご要望

中国市場の開拓はしたいが、中国法人設立などのカントリーリスクは持ちたくない。

■ 結果

2011 年から現在（2021 年現在）に至るまで進行中の案件であり、累計約 20 億円の費用で、売上総計 800 億以上を実現。

■ プロセス

O 社は中国市場ニーズに対して日本から出張ベースで対応していた（一定のニーズはあった）。日本人が中国に出張して対応する為に年間コストは肥大化し（16 億円/年）、言語の壁もあることから儲

かるどころか、赤字を積み重ねる状態に陥っていた。

そこで弊社は0社の現地側の業務とプロセスを全てアウトソーシングとして受託し、社員の採用から育成、日常のマネジメントに至るまで業務をフルパッケージ化してご提供。

また弊社が直接雇用する（派遣社員ではない）社員の中から、0社が優秀と認める中国人社員は、本人同意の上で「転籍」も可能（※一定の条件あり=10年間で3名が日本本社での直接雇用となる）

例3. 中国進出のフルセットアップN社実績（N社様）

■ご要望

最短時間での会社設立と事業スタート。

■結果

手続き開始後4ヶ月目に初受注。

■プロセス

会社設立手続き代行（※業態、法的制限により対応不可能な場合もあります）を受託し、基本的に対面無しの状態で設立完了。駐在員が初海外勤務の為、生活面を含めてフルサポート（ご家族のケア・生活面でのサシスタント含む）。通訳をはじめ、会社の会計実務や総務などを提供。業務が完全に軌道に乗ってから、社員を直接雇用して業務の引継ぎを行い完了。

マーケティングとして、競合企業訪問（覆面調査）、展示会開催（ブース設計・説明員・名刺管理などすべて）を代行。

（問い合わせ先）

蘇州人旺企業管理諮詢有限公司 日本支店

〒530-0001 大阪市北区梅田1丁目1-3 大阪駅前第3ビル2307

TEL：080-6108-8222

担当：酒井 友紀子

sakai@ren-one.com

080-6108-8222

HP：<http://www.ren-one.com/>

<https://www.facebook.com/primejapan>

催事・展示会出展・プロモーション支援サービス等の料金表

項目	概算費用	備考
催事・展示会出展に向けたマーケティング調査	80万円～ (内容により大きく変動します)	<p>■専門家による助言</p> <p>■調査 市場調査／競合調査／リストアップ調査／ニーズ調査／販路調査などを実施</p> <ul style="list-style-type: none"> ・市場調査 市場規模や全体トレンド、および、主要プレイヤーリストアップを含む産業構造を解明 ・競合調査 競合企業の会社体制や機能分担の解明、および、現地でのビジネス展開を時系列で整理リストアップ調査: 現地パートナー候補企業(または M&A 対象企業)をリストアップし、初期ヒアリング実施した上でショートリストを作成 ・ニーズ調査 量的および質的調査を通して該当商品／サービスに係る現地ニーズを探る ・販路調査 実地調査を通して、各チェーンの特徴(主要顧客像／中心価格帯／取扱カテゴリー／店舗立地／ディスカウント方針／店頭販促物展開／店員配置)を抽出 <p>■調査報告書作成</p> <p>※調査内容により、費用が大きく変動しますので、先ずはお問合せくださいませ。</p>
催事・展示会出展支援業務	50万円～	<p>■出展に必要な作業を代行</p> <ul style="list-style-type: none"> ・会場選定 ・レイアウト設計(ブースデザイン設計) ・設備などの搬入と撤退、什器人員手配 ・展示期間中の業務実行、展示期間終了後のアンケート集計 等 <p>※催事の内容・規模によって、金額は異なります。 ※弊社要員の費用、会場代、人件費、什器、POP などの実費は除きます。</p>
販路開拓支援	15万円/月・人～(最低6か月)+貿易代行費用、諸経費	<p>■ターゲットとするエリア、業界に対して、継続的な営業支援</p> <p>※コール／訪問数など、諸条件によって金額は異なります。 ※成功報酬型などにも対応しています。</p>
プロモーション動画制作	50万円～ ※尺により	<p>■日本人監督、脚本のもと、現地のトレンドを捉えた動画を制作。</p>
通訳・翻訳支援	2000円/1H (※通訳の場合)	<p>■日本語ビジネスレベルの中国人が対応。</p> <p>※交通費、出張費などの実費は別途ご請求いたします。 ※翻訳は一般ビジネス文書、取扱説明書、製品仕様書、公式文書など都度お見積りとなります。</p>

拠点設立・運営支援サービスの料金表

項目	概算費用	備考
拠点設立支援 (中国全土対応)	80 万～	<p>■法人設立の事務手続きをワンストップで対応 ※設立までのガイダンスもごさいますので、先ずはお問い合わせください。</p> <p>※垂直立上げの為の人材採用から会計業務の代行等のパッケージもごさいます。</p> <p>※ 上記以外の業務も、代行可能ですので、詳しくはお問合せください</p>
中国進出を完全代行する場合 (中国全土対応)	500 万～	<p>■中国進出完全代行</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 経営コンサルティング ・ 初期検証フェーズ (1～3 ヶ月) 市場調査／競合調査／消費者調査などを経て参入戦略を構築。併行して、政府諸規制をチェックし最適な進出スキームを設計。 ・ スキーム構築フェーズ (2～3 ヶ月) 会社設立／人事規定策定／採用代行などのオペレーション体制と、物流整備／オフライン販路開拓／オンライン販路構築などのビジネス体制構築を進行 <p>※中国での人材紹介も可。人材紹介料は、別途。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 運用フェーズ (3 ヶ月～) 市場展開開始にあたってのプロモーションプラン立案&実行し、販売代理店活用時には現地での管理体制を構築。また、月次経営会議を運営する中で PDCA サイクルを主導し、ビジネス結果に基づく戦略再精査&フォローアップを実施
拠点設立後の運営支援(中国全土対応)	15 万円/月～	<p>■経営・人事コンサルティング ※費用は、内容により異なりますので、先ずはお問合せくださいませ。</p>
	10 万円/月～	<p>■毎月の会計処理代行業務費 ※費用は、仕訳量により異なりますので、先ずはお問合せくださいませ。 ※決算資料・会計監査なども対応可能です。</p>
	年収の 30%～	<p>■中国での人材紹介 ※人材紹介手数料は、人材の年収の 30%</p>
	40 万円/回～	<p>■社員研修 ※研修内容に合わせて要相談</p>