

<p>(企業名)</p> <p>株式会社 RCG</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>5 社程度</p>
------------------------------	-------------------------------

(支援の概要)

「行かない海外展開」を可能にするデジタルプラットフォーム

(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります)

<https://www.youtube.com/watch?v=2nVye19G37s>

(支援内容)

弊社の展開している海外展開プラットフォーム「SELAS」をご利用いただけます。「SELAS」はマッチング機能 (BtoB) 及びショッピング機能 (BtoC) を備えています。

<マッチング機能 (BtoB) >

海外企業とのビジネスマッチング、商談等をすべてオンラインで行うことができます。15 か国 (※1) に弊社提携の現地コーディネーターがおり、「SELAS」上の海外企業は現地コーディネーターの推薦企業ですから、安心して取引できる先ばかりです。また、オンラインサロンやセミナー等もございますので、海外の生の情報を収集することができます。

(図1 現地コーディネーター<抜粋>)



柴田洋佐 (インド)
 インドビジネス歴9年。
 インド企業延べ 3,000社の在印日本人コミュニティ向けのプロモーションを担当。
 インド人向け訪日旅行やインド人エンジニアの日本企業への紹介を通じて、日本に興味のあるインド企業やインド人とのネットワークを構築。



神 大輔 (シンガポール)
 2019年12月にシンガポール法人SKYグループの日本法人となるSKY SOLUTIONS JAPAN 株式会社を設立。自社グループがシンガポールで運営するコンビニエンスストア「EVERY」の商品調達および輸出業務のほか、地方自治体の海外販路拡大プロジェクトの支援や各種商材の海外プロモーション業務に従事。



梅田伸之 (ベトナム)
 2007年にベトナム初のオフィス用品のカタログ通販「Nhanh Nhanh (ニヤンニヤン)」社を立ち上げ、設立4年で年商約4億円にまで成長させた。
 これまでに300 社以上の食品メーカー等の市場調査、ビジネスマッチング、セールスサポートを実施。



林 峰 (中国)
 中国大連市に所在する2017年設立の事業会社「三方良企业管理咨询 (大連) 有限公司」代表。輸出入貿易のほか、企業管理コンサルや、イメージブランニングを行う。
 北海道二十一世紀研究所から北海道産品の中国普及にかかるマーケティング事業を受託するなど、中国における北海道産品の販路拡大支援を実施。



網本友加 (台湾)
 2011年より台湾在住。2012年台湾人パートナーとともに桔想国際有限公司を台北に設立。
 日本の食文化や伝統工芸品のPR、販路開拓、ビジネスマッチングをメインに、地方自治体や日系飲食企業を中心に台湾向けプロジェクトをサポートしている。



池田英希 (ロシア)
 MENDI LLC 代表。2015年北海道総合商事(株)を現RCG代表の天間幸生と設立し取締役就任。その後、ロシア子会社ベカスHCの代表取締役。現在は独立し、2021年4月より「MENDI LLC」を立ち上げ、代表取締役としてロシアで活躍中。ロシアには15年以上在住。

この他にも20名以上の海外コーディネーターがご相談をお待ちしております。

<ショッピング機能 (BtoC) >

海外への越境 EC 機能を備えています。商品登録等は弊社にて対応していますので、皆様の商品を大きなご負担なく出品し、越境 EC にチャレンジいただけます。対象国について、現在はシンガポールに対応しており、今後はその他の国にも対応を進めていく予定です。

(支援の特徴)

<すべて日本語で対応>

マッチング機能・ショッピング機能ともに「SELAS」の機能は、すべて日本語でご利用いただけます。海外企業とのオンライン商談も現地コーディネーター（日本人もしくは日本語話者の外国人）が同席しますので、「言葉の壁」無く海外展開を実現いただけるプラットフォームです。

<貿易手続代行も対応可能>

弊社貿易部が、物流のお悩みについてもご相談に対応いたします。商談の際のサンプル輸送や商談成立後の貿易手続について、サポートをご希望の場合は、別途お申し付けください。

(図2 海外展開に関する貿易のお悩み<一例>)

(どの様な事業者にご利用してもらいたいか)

海外展開に興味のある事業者皆様のご活用をお待ちしております。展開したい国が決まっている事業者はもちろんのこと、海外展開に興味はあるが国までは決まっていない方、海外展開をしたいけれどノウハウが無く、何から始めていいかもわからない方に至るまで、オンラインサロンや現地コーディネーターへの相談会を活用し、情報収集から始めていただけます。

(支援実績の例)

<例1>

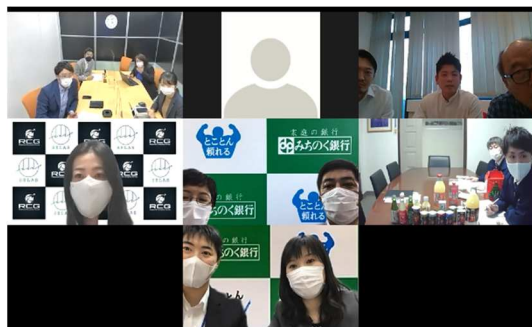
青森県所在のリンゴジュースの製造業者。輸出先は香港や台湾等の一部地域に限られていたが、販路開拓を企図し、更なる海外展開を模索していた。

国内サポーターであるみちのく銀行の勧めもあり、「SELAS」を利用。実際に当社は、ベトナム企業及びシンガポール企業とのオンライン商談を実現し、現地ニーズの把握に成功。商品の改良や更なる販売機会の探索を行った。

特にベトナム企業とは2回目の商談も「SELAS」上で実施され、今後の可能性や長期的な販売プランなどについて、踏み込んだ商談が実現したことからも、実績に繋がる一歩となる商談が実施できたと考えられる。

商談には、海外コーディネーター、みちのく銀行（国内サポーター）及び弊社も同席し、当社を適宜サポートしたことで、安心して商談に臨むことができた。

【シンガポール企業との商談風景】



【ベトナム企業との商談風景】



<例 2>

北海道所在の水産卸・小売業者。新型コロナの影響を受け、函館朝市内に所在する自社小売店舗や飲食店舗の業績が悪化し、事業転換の一環として海外展開を検討していた。そこで、取引のあるみちのく銀行（SELASサポーター金融機関）の支店がRCGを交えて会議を行い、後日担当者から「SELAS」の利用を促した。

実際にSELASではシンガポールの海外コーディネーターである銀吉亮平氏（現地レストランシェフであり、バイヤーを兼務）から引き合いがあり、商談に至った。

SELASの利用方法のサポート等はみちのく銀行の担当者が行った。商談は3回行われ、現物のサンプル送付を経て、成約。商社経由でシンガポールに輸出され、海外展開を実現した。

（問い合わせ先）

SELAS 上の問い合わせフォームからご連絡ください (<https://selasjapan.jp/contact/inquiry>)。その際は、「お問い合わせ内容」の欄に「JAPAN ブランド育成等支援事業からお問い合わせいただいた旨」「相談したい内容」をご記入ください。

RCGサービス料金表				
大項目	小項目	概要	金額	備考
基本料金	SELAS利用料/月	海外ビジネスプラットフォーム「SELAS」の利用料です。 オンラインサロン、ビジネスマッチング、オンライン商談等のすべての機能をご利用いただけます。	¥ 3,500	登録から初めの3カ月は無料期間としてご利用いただけます。

オプション料金	オンライン商談/回	ビジネスマッチングが成立した際の、海外企業とのオンライン商談です。 現地コーディネーター同席ですので安心してご参加いただけます。	¥ 50,000	通訳料込の価格です。初回商談の料金であり、 2回目以降の商談には料金は発生しません（SELAS外での商談の場合）。
オプション料金	貿易コンサルティング	オンライン商談を経て商談成立までの過程でのサンプル輸送、 商談成立後の商品輸出・商品輸送についてサポートいたします。	ご相談ください	

オプション利用イメージ①			
支援項目	詳細	料金	備考
貿易コンサルティング	見積書作成（5件）	¥ 15,000	あくまでイメージですので、都度、ご相談ください。

オプション利用イメージ②			
支援項目	詳細	料金	備考
貿易コンサルティング	サンプル送付（EMSでの送付の場合）	実費+手数料¥3,000	あくまでイメージですので、都度、ご相談ください。