

<p>(企業名) SAGA CREATIVE CORP.</p>	<p>対応可能社数の目安 30</p>
<p>(支援の概要) J+B DESIGN - Experience Japan in Brooklyn- : 日・米を繋ぎ、様々なコラボレーションにより 半歩先を行く価値や商品を開発し世界に発信!</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります) <a href="https://vimeo.com/352707571">https://vimeo.com/352707571</a></p>	
<p>(支援内容) 日本とブルックリンの優れたプロダクトを展示販売する新しい形のショールーム「J+B DESIGN」は「ニューヨーク(米国市場)で売れるか長期的にテストしたい」「海外での販売経験が少なく、米国市場への参入の仕方がわからない」「足がかりはあるが、コントロール出来る拠点がなく販路拡大に苦戦している」「伝統産業を海外に発信していきたい」など非営利団体Jコラボの活動を通して知り合った中小企業さまや地方自治体の声に応える形で2014年9月にオープンしました。 現在は、日本文化に興味のあるアメリカ人のみならず、多くのブルックリンのデザイナーやアーティストらが集う場として認知され、2021年4月に日米国際相互理解の拠点としてスペースの拡張をし、日米の良品を展示、販売、プロモーションしています。施設内にはコワーキングスペース、ギャラリー、カフェスペース、日本食材を扱うミニグロッサリー、ヘア&amp;ネイルサロンなどもあり、アットホームでリラックスできるブルックリンスタイルの空間には地元の人のみならず、様々な方々が訪れます。 多様な宗教と移民が混在するアメリカ市場の需要を把握するためには、常設展示販売によるテストマーケティングが不可欠となりますが、「J+B DESIGN」は常設展示販売の場をご提供し、アメリカ市場に進出されたい企業様を支援していきたいと考えております。</p> <p>J+Bプログラム料金一覧</p> <p>&lt;テストマーケティング&gt;</p> <p>月会費ベースのテストマーケティングプランになります。</p> <p>① 1ブース (50cmx50cm) 及びテストマーケティング：月会費\$ 300 ② 2ブース (100cmx50cm) 及びテストマーケティング：月会費\$ 500 ③ 3ブース (150cmx50cm) 及びテストマーケティング：月会費\$ 750 ④ 特別ブース 及びテストマーケティング：要相談 ⑤ コワーキング：月会費+ \$ 750 ⑥ ジュエリーブース (20cmx20cm) 及びテストマーケティング：月会費\$ 100 初回手数料\$ 200がかかります。</p> <p>* ③ 3ブース (150cmx50cm) + ⑤ コワーキング(プライベートブース)：月会費\$ 1500 がおすすめです!</p> <p>&lt;イベント&gt;</p> <p>ギャラリースペースでの特別プロモーションになります。</p> <p>① 1週間イベント：\$ 2000 ② 2週間イベント：\$ 3000 ③ 3週間イベント：\$ 3750</p>	

#### (支援の特徴)

我々のショールームがあるブルックリン、パークスロープは、白人を中心とした富裕層が多く住むエリアで、観光客、学生、駐在員の多いマンハッタンに比べ、より地元客の一般的な好みをつかみやすい立地といえます。アメリカ市場に受け入れられるように様々なアプローチで時間をかけながら、商品を展示販売していき、毎月現場の状況や生の声をレポートしますので、商品改良やマーケティングに活かしていただければ!と思っております。また、お預かりしている商品は、ご指示いただくメディアやバイヤーなどにサンプルとして発送することも可能ですので、日本から遠隔で営業される際にもご活用いただけると思います。

また、ギャラリースペースなどでは定期的にイベントを行っておりますので、渡米の際は是非イベントに参加いただき、御社の商品を直にプロモーションしていただくことも可能ですし、コワーキングスペースを活用して商談などを行っていただくことも可能です。

#### (どの様な事業者にご利用してもらいたいか)

アメリカ及びグローバル市場へのご進出を検討されてるユニークな商品 (Made in Japanに限る) をお持ちの企業様。

「ニューヨーク(米国市場)で売れるか長期的にテストしたい」「海外での販売経験が少なく、米国市場への参入の仕方がわからない」「足がかりはあるが、コントロール出来る拠点がなく販路拡大に苦戦している」「伝統産業を海外に発信していきたい」など。

#### (支援実績の例)

2014年のオープン以降、100以上の中小企業さまのテストマーケティングを実施。商材をお預かりし、常設スペースとECサイトで商品を展示販売し、お客様の生の声を毎月レポートいたします。英語のキャッチコピーや値付け、商品の大きさやデザインなどテストマーケティングを通してアメリカ市場が求めるものが見えて来ますので、商品改良、新商品開発などにもお役に立ていただけます。お預かりしている商品は指定いただければメディアやバイヤーに発送も可能ですので遠隔で営業活動も可能ですし、コワーキングスペースでの商談会、ギャラリーでプロモーションイベントの実施も可能です。我々のプラットフォームを上手く活用し、いくつかの中小企業さま(化粧品、タオル、アパレル商材など)はアメリカで新規販路の開拓に成功しています。

最近では長年テストマーケティングされてる中小企業さまとブルックリン発のコラボレーション商品”Born in Brooklyn, Made in Japan”を開発し日米での販売を始めております。コワーキングスペースを活用し、ブルックリンのデザイナーやアーティストと協業。2020年に数社さまと開発した商品第1弾はアメリカと日本でそれぞれ5店舗で既に販売中。日本ではデパートなどと提携してポップアップイベントなども企画中。

#### (問い合わせ先)

[hsagaaseki@gmail.com](mailto:hsagaaseki@gmail.com) にメールください。