

<p>(企業名)</p> <p>サードフォース株式会社</p>	<p>対応可能社数の目安</p> <p>5社から10社程度(内容による)</p>
<p>(支援の概要)</p> <p>海外展開の実務支援、海外企業との提携、海外企業への出資・買収(M&amp;A)は当社にお任せ下さい。</p>	
<p>(支援の概要等を紹介する動画) (外部リンクになります)</p> <p><a href="http://third-force.net">http://third-force.net</a></p> <p>(動画ではありませんが弊社ウェブサイトをご参照下さい。)</p>	
<p>(支援内容)</p> <p>弊社は日本企業の海外展開に向けて、以下のご支援を行います。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・海外展開・進出等に関する実務支援</li> </ul> <p>市場調査、営業支援、展示会出展支援といった海外展開・進出に向けた各種業務を日本企業のお客様に代わり実施します。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・海外企業との提携、海外企業への出資・買収等(M&amp;A)の実務支援</li> </ul> <p>現地で日本企業の製品やサービスを販売したり支援できる会社との提携や、出資・買収(M&amp;A)の実現に向けて、相手方の調査、面談、現地訪問、精査、企業価値評価、契約交渉といった一連の業務をワンストップでご支援させて頂いております。</p>	
<p>(支援の特徴)</p> <p><b>実務支援：</b></p> <p>海外展開や進出には、必要な業務は多岐に渡り、英語対応も必要です。弊社は日本企業のお客様に代わり、調査、営業、その他各種業務を担います。お客様企業のスタッフとして名刺を作成頂いて活動することもあります。顧問や助言と異なり、企業様に代わり目的実現に向けて一連の実務に対応できることが当社のご支援の特徴となっております。</p> <p>海外企業との提携には、相手方候補の発掘、関係構築に向けて、相手方の調査、各種Q&amp;A、面談、提案、交渉、契約といった業務が発生します。また、M&amp;Aには左記に加えて企業価値評価、会計・税務、法務等の精査等のプロセスが加わります。弊社はこれらの一連の業務を企業様に代わりワンストップで対応致します。調査や紹介にとどまらず、必要に応じて、関係構築後の継続支援も可能です。上記と同様に一連の実務に対応できることが弊社の特徴であり、また、弊社は中小型のクロスボーダー(海外)M&amp;A案件の実務支援に対応できる数少ない日本の支援企業の1社です。</p> <p><b>弊社の現地パートナー：</b></p> <p>弊社には米国やアジア諸国等に、現地で調査・営業支援等を行うパートナーがおります。これらパートナーは、現地に在住する個人や小規模の法人で、日本人、日本語を話すことができる外国人もおります。弊社は東京ベースで企業様をご支援し、必要に応じて現地パートナーと連携して業務を行います。また、案件に応じて必要な人材等を随時開拓してチームアップすることもございます。</p>	

(どの様な事業者を活用してもらいたいか)

海外展開の実務支援を必要とする企業様、海外企業との提携や出資・買収を通じて海外進出を図りたい企業様に、是非お問い合わせ頂きたく存じます。

(支援実績の例)

#### 海外販売代理店業務等

総合商社勤務時に、航空機部品メーカー様の海外市場向け販売代理店として、海外市場向け販売に従事しました。各種エアラインや航空機メーカー向け販売業務として、顧客候補の訪問、プレゼンテーション、商談支援、Eメール等の英語でのやりとりの支援・代行、といった業務に従事し、航空機内装品やそのスペアパーツの販売に貢献しました。また、航空機に搭載する衛星電話システムを開発するために日本の通信会社、電機メーカー、米国のコンサルティング会社が共同で米国の航空当局から認証を受けるプロジェクトにおいて、参加企業間のやりとりを支援したり調整する業務に従事しました。

#### 海外企業等との提携

オーストラリア展開を目指す日本のサービス事業者様向けに、現地で営業・製品回収・その他各種事務を行うことができるローカルパートナーを探す業務に取り組み、候補を探した結果、条件に合うローカルパートナーに関する契約を締結し、事業者様が望む関係が構築されました。

タイの大学との共同研究プロジェクトを行いたい日本のメーカー様向けに、タイの有力大学をリストアップし、リスト先の大学にコンタクトを取り、産学連携プロジェクトを実施したい旨提案しました。複数の候補と交渉し、うち1社と契約が締結され、プロジェクト実施時における実行支援も行いました。

進行中の案件として、ベトナムに製造委託を行いたい日本のメーカー様向けに現地の同業企業をご紹介し、提携関係の構築に向けたご支援を行っております。

#### 海外企業の買収等(M&A)

日本企業による海外企業の買収・出資、日本企業が海外にもつ事業の売却といったクロスボーダーM&Aのご支援を行っており、数十億円から数千万円規模の米国・東南アジアの様々な案件をご支援しております。以下に主な完了案件を記載します。

1. 国内化粧品メーカーの米国拠点の売却における売り手側アドバイザー業務
2. 香港の美容サービス事業の日本の事業会社への売却における売り手側アドバイザー業務
3. 日本の事業会社による米国美容サロンの買収における買い手側アドバイザー業務
4. 日本の投資家によるタイの学校法人への出資におけるアドバイザー業務
5. 日本の事業会社によるシンガポールのフードサービス会社の買収におけるアドバイザー業務
6. 日本の事業会社へのタイの学校法人の売却におけるアドバイザー業務、など

それ以外の実績については、以下の弊社ウェブサイトをご参照下さい。

(問い合わせ先)

貴社の現状の課題とご相談したい内容について、以下にお伝え頂ければ幸いです。

- ・ サードフォース株式会社
- ・ 担当者 秋田哲宏
- ・ 電子メールアドレス : [support@third-force.com](mailto:support@third-force.com)
- ・ 弊社ウェブサイト : <http://third-force.net>

## ご支援の料金表 サードフォース株式会社（2021年4月現在）

弊社のご支援に関する料金表をご案内致します。以下の料金は税抜きの価格となっております。

### (1) 海外展開・進出の実務支援、海外企業との提携に関する業務

ニーズや案件に応じて、以下を目安に柔軟に対応させていただきます。

- ・ 時給ベースの場合：1万円/時間 程度
- ・ 月額固定ベースの場合：5万円/月から数十万円/月
- ・ （業務量・内容に応じてご相談させていただきます）

### (2) 海外企業への出資、買収、売却（M&A）

以下の月額報酬と成功報酬の組み合わせで対応させていただきます。以下を基本として、案件の特徴や業務の内容に応じて柔軟に対応させていただきます。

- ・ 月額報酬
  - ・ 本格的な検討を開始後、案件が完了又は交渉が終了するまでの間のご支援について、業務の実施に関する月額報酬として、月額数十万円をご提案させていただきます。
- ・ 成功報酬
  - ・ 本件出資・買収が行われた際の報酬として、以下の料率（レーマンレーブル）を掛けた金額をお支払い頂きたく存じます。尚、以下の料率は、同様の案件において広く用いられているものです。

譲渡価格	手数料率
5億円以下の部分	5.0%
5億円超～10億円以下の部分	4.0%
10億円超～50億円以下の部分	3.0%
50億円超～100億円以下の部分	2.0%
100億円超の部分	1.0%

- ・ 案件規模等によって、別途料率や最低成功報酬をご提案させて頂く場合がございます。